

<ビジネス書・金融実務書ご担当者様>

新刊情報 ☆10月下旬取次搬入予定☆ ぜひご注文ください。

金融機関で営業がより一層重視される中、
担当者やこれから担当する人は読んでおきたい本！

銀行員必携！ 新規開拓活動の鉄則

～壁にぶつかったときの対処の仕方

神谷 武〔著〕

- ★新規開拓活動でぶつかりがちな壁(悩み)の
乗り越え方を解説しています。
- ★新規開拓活動の基本を徹底的に解説し
加えて有効なテクニックも紹介!!
- ★金融機関の若手渉外担当者向けに
できるだけやさしく読みやすくしています。



四六判・224ページ
定価1,760円(10%税込)

試してみたいくなる営業ノウハウばかり!!

自信を失った人や元気をなくした人、
金融機関を辞めて転職したくなった人を
勇気づけて前向きにしてくれる一冊！

- 【本書の内容】 ①だれもが直面する「新規開拓活動の壁」！／②新規開拓活動のスタンスと現状打破の糸口／
③お客様の信頼を得る商品説明・提案／④活動における計画の有効性と立て方／
⑤法人開拓での目の付け所やアドバイス／⑥転職が頭にちらついたときに大事なこと／⑦高い業績目標の乗り越え方

注文FAX 03-6866-7596 (株)近代セールス社

番線印・書店名	発注日	注文数	ISBN 978-4-7650-2325-2
	月 日		銀行員必携！ 新規開拓活動の鉄則 神谷 武〔著〕 定価1,760円(10%税込)
	発注者		
	様	冊	

*了解返品承ります

お問合せ：(株)近代セールス社 TEL03-6866-7586

F